公共空間利活用から仕掛ける都市再生

- 大宮らしい新たな日常へ -

2021.1.29

令和2年度アーバンデザインスクール 「これからの健幸都市に向けて ~with/afterコロナのまちづくり~」

アーバンデザインセンター大宮 | UDCO 新津 瞬 (デザインリサーチャー)





大宮駅周辺・さいたま新都心駅周辺

[多機能都心エリア]

氷川の杜や見沼田圃などからなるみどりのシンボル核の育成とあわせて、 商業業務施設、公共公益施設、文化交流施設が集積した一体的な都心の形成を目指す



出典:さいたま市都市計画マスタープラン





2010年「大宮駅周辺地域戦略ビジョン」 おもてなしあふれる町へ

2011年 東日本大震災 ----> **2016年「首都圏広域地方計画**| 東日本の対流拠点へ 運命の10年(2015-2025)

地域戦略ビジョン実現手法の模索

2017年4月 UDC方式への着目 ----> UDCO設立



- ·大宮駅GCS化構想
- ·公共施設再編
- ・大門町2丁目再開発
- 氷川緑道西通線道路拡幅
- · 氷川参道歩行者専用化







組織概要 | UDCOのメンバー



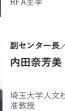
センター長 工藤和美

東洋大学建築学科教授 シーラカンスK&H代表



副センター長/ディレクター 藤村龍至

東京芸術大学建築科准教授



副センター長/ディレクター

埼玉大学人文社会科学研究科



サブディレクター デザインリサーチャー

伊藤孝仁 (非常勤)

石黒卓 (常勤)

土田泰子 (常勤)

スタッフ

いかに戦略ビジョンの推進を図るか? 大宮らしさを実現するには?

✓✓✓

2. デザインコーディネートの仕組みを作る

公共空間利活用から仕掛ける都市再生



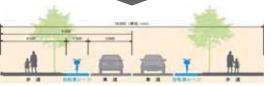
おおみやストリートテラスなどでノウハウを蓄積し、 今後の都市更新事業で生まれる多くの公共空間に 地元事業者とともに事業展開していくことで、 "大宮らしさ"を公共空間利活用から見出していく





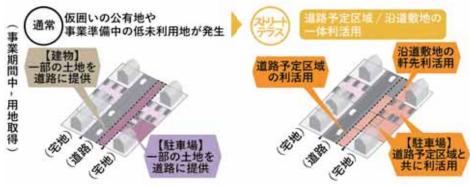








道路整備の隙間を埋める - 道路予定区域/沿道敷地の一体利活用









おおみやストリートテラスの意図





"ストリートインキュベーション" による大宮らしい新たな日常の創出

- 1 ストリートデザインによる新たな活動の創出
 - ・街路空間の利活用イメージ/体験の提示
- 2_ストリートデザインによる経済効果の創出
 - ・まちへ人が出てくる仕掛け作り
- 3 ストリートデザインを実現する沿道経営体の創出
 - ・ステークホルダー/プレイヤーの連携による 持続的な沿道を経営する体制づくり

TIME TABLE PAGE - JAN BERNELLE SALES - JAN BERNELLE

















OMIYA STREET TERRACE

おおみやストリートテラス 2017













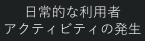
社会実験から明らかになったこと

(2) ストリート・インキュベーションの効果

インキュベートB:都市活動









コンテンツの掛け合わせ による新たな都市活動の インキュベーション 社会実験から明らかになったこと

(2) ストリート・インキュベーションの効果

インキュベートA:**事業者**(14事業者)

|事業者が出店に至った経緯|

I. 新規商圏開発型

大宮駅西口で店舗を営む事業者が、東口での出店を検討しており、 東口エリアの人の流れや販売の動向を予測するための実験をしたい

Ⅱ. 広報型

氷川参道沿いで店舗を営む事業者が、より駅に近いエリアで販売して **店舗の広報**をしたい

Ⅲ、出店場所確保型

インターネット販売を中心とする店舗を持たない事業者が大宮で出店したい

IV. 企画賛同型

企画趣旨に賛同し、まちを盛り上げていきたい



<u>インキュベーションとしての機能を果たした</u>



BEFORE



OMIYA STREET TERRACE

おおみやストリートテラス 2018

[出店者]

区内 11社 (飲食9/物販2) 市内 4社 (飲食2/物販2) 市外 1社 (飲食1)

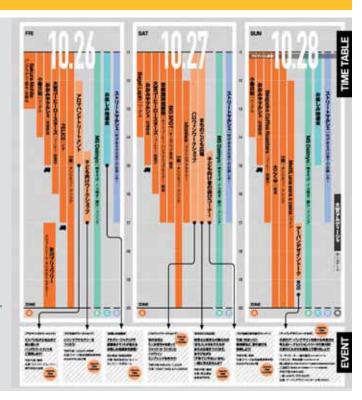
[出店の経緯]

- ・新しい商圏開拓
- ・店舗広報
- ・企画賛同
- ・沿道を盛り上げたい

「イベント」

計7イベント

- トーク
- フラワーワークショップ
- 子どもの遊び場
- ハンドトリートメント
- 抽選会



土地の種別とコンテンツを組合せた利活用モデルづくり



道路予定区域+民有地(コインパーキング) →道路拡幅予定地と沿道敷地の一体的利活用



道路予定区域→道路予定区域前のテナントが出店



→民有地オーナー(事業者)が出店



道路予定区域 →ストリートマルシェ(無人販売)











OMIYA STREET TERRACE

3. 街路空間での新たな活動の創出

結論



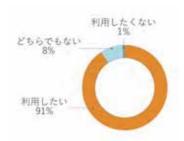
来場者の満足度が高く、 今後もOSTの継続実施も望まれている。

[来場者アンケート調査]

Q. おおみやストリートテラスは いかがでしたか? (n=132)



Q. 道路空間を使った企画を また利用したいですか? (n=139)



▶ 83%の来場者が満足し、91%の来場者が今後も道路空間を使った企画を利用したいという回答

©MIYA STREET 1. ストリートデザインによる経済効果の創出 TERRACE

結論



普段人通りが少ない場所に人を呼び込み、 まちを回遊するきっかけを作ることができた。

[調査日]

会期中: 10/26 [Fri] (平日), 10/27 [Sat] (休日), 10/28 [Sun] (休日/アルディージャ試合あり) 日常時: 11/30 [Fri] (平日), 12/01 [Sat] (休日), 11/10 [Sun] (休日/アルディージャ試合あり)



OMIYA STREET TERRACE

おおみやストリートテラス 2019



道路予定区域・民有地を利活用した街路沿道一体利活用のモデルづくり



「A - 軒先テラス] 民有地



[B - 街角テラス] 道路予定区域



[C - 店先テラス] 道路予定区域



[D-Parkingアフス] **追路予定区域+氏有地** (駐車場



16日間の長期開催/趣向を変えたわくわくデイ・のんびりデイの設定















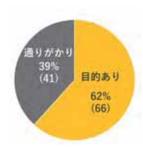


OMIYA STREET TERRACE

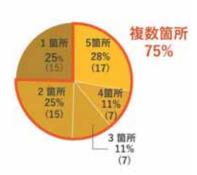
1. ストリートデザインによる新たな活動の創出

大宮駅周辺地域における回遊を生み出し 西通線沿線の回遊も促進した

[来場者ヒアリング] 目的がありストリートテラスに来場した割合 (n=107)



[来場者ヒアリング] 来場者の立ち寄ったZONE 数 (n=61)



歩行者交通量の増加 (日常時と比較して最大で約2.5倍増)



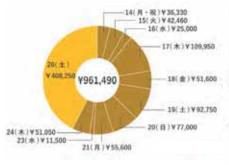
調査日 会期中:10/26 [土] 日常時:11/10 [日]

OMIYA STREET TERRACE

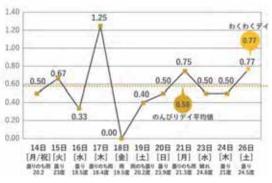
2. ストリートデザインによる経済効果の創出

出店による一定の収益性が見られた

[出店者アンケート] 日別売上



[出店者アンケート] 売上期待と実際の比較:日別平均



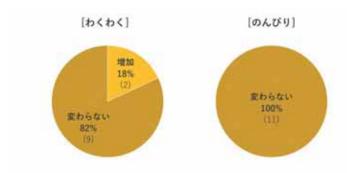
[期待以上:2,期待通り:1,期待未満:0]



2. ストリートデザインによる経済効果の創出

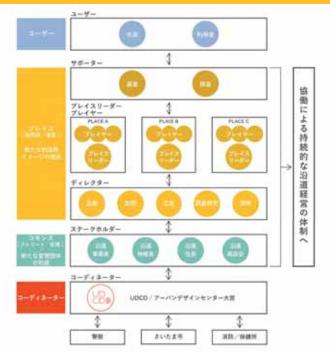
沿道事業者の売上増加が見られた

[沿道事業者ヒアリング] 会期中の売上は普段の売上の何%でしたか? また、期待と比べていかがでしたか?

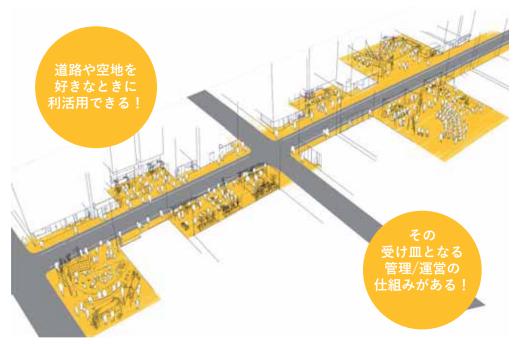


少数ではあるが、わくわくデイにおいて沿道店舗の売上増加が見られた

持続的な沿道経営(街路利活用)に向けた体制づくり - 実行委員会立上げ

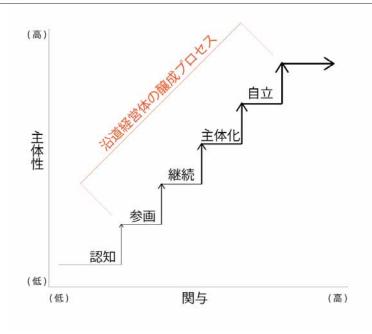


おおみやストリートテラスが目指す将来像



OMIYA STREET TERRACE

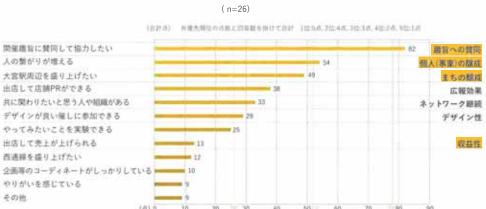
3. ストリートデザインを実現する沿道経営体の創出



3. ストリートデザインを実現する沿道経営体の創出

「趣旨への共感|「個人(事業)の醸成|「まちの醸成|実現が 参画・継続の促進に重要である

[実行委員会アンケート] おおみやストリートテラスに継続的に関わる動機や理由は何ですか?



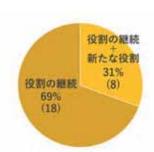
COMIYA STREET TERRACE

3. ストリートデザインを実現する沿道経営体の創出

ストリートテラスへの主体的参画意欲が見られた

[実行委員会アンケート] 今後おおみやストリートテラスで どういった役割を担いたい、 もしくは、担えそうと考えていますか?

(n=26)







STREET TERRACE

3. ストリートデザインを実現する沿道経営体の創出

今後の継続参画が見込まれる

[実行委員会アンケート]

今後もおおみやストリートテラスに関わろうと考えていますか? (n=26)わからない 【はいと回答した主な理由】 8 ネットワーク形成に期待している (2) ・経験による学びを得られる まちとの関係を構築したい まちを知ることが出来る 大宮を盛り上げたい 貴重な販売機会を得られる はい お客と直接頭を合わせることができる 92% 楽しかったから 売り上げがそこそこあったから (24)デザインがとても良い さらに進化するという期待がある

今後の持続的参画を見込むことができる









[一番街商店街アクティブ化プロジェクト]

- 1) 一番街商店街の持続的発展
- 2) 大宮のまちづくりにおいて鍵となる **多彩な地元事業者の事業継続支援** (with/afterコロナ対応)
- 3) 公共空間利活用による 市民のアクティビティが通りに表出する風景の創出
- 4) 屋外での食体験価値の向上
- 5) 一番街における沿道経営体の醸成





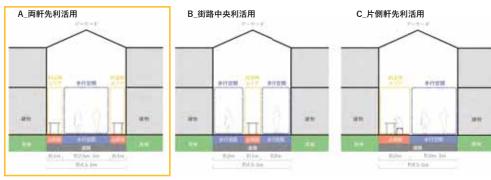




○利活用平面 [13店舗参加]



○道路利活用断面









●タイムシフトによる利活用

シャッターが閉まる 定休日の店舗軒先を利活用し 商店街の連続性を生む



●周辺店舗との相乗効果 商店街以外の店舗出店により

人を呼び込み 既存店舗との相乗効果を生む

○実施体制

主催 | おおみやストリートテラス @一番街 実行委員会

会長 :大宮一番街商店街協同組合理事長

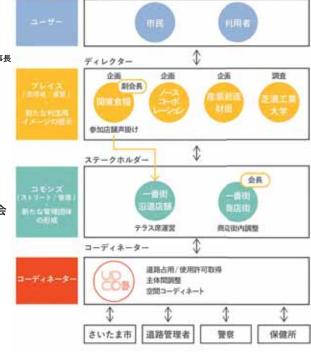
副会長:関東食糧式会社社長

協力 | 大宮一番街商店街協同組合 大宮東口商店街連絡協議会 大宮ラクーン 関東食糧株式会社 さいたま観光国際協会 さいたま市 さいたま市産業創造財団 さいたまヨーロッパ野菜研究会

ノースコーポレーション

コーディネーター | UDCO

芝浦工業大学



1) 店舗の売上増加

店舗A:屋外テラス席2席/立ち飲みテーブル1台

ストリートテラス実施 7月 8月 9月 10月 11月 ディナー総売上 180万円 185万円 215万円 295万円 285万円 8万円 うち 屋外テラス席 13万円 15万円 19万円 (総売上に対する割合) (7%)(9%)(5%)(3%)

屋外テラス席の設置により最大約19万円/月の売上増加

[効果]

1) 店舗の売上増加

ディナー売上(店舗A)/平均歩行者交通量(休日)/平均気温の関係



・気温が下がる一方で、売上/歩行者交通量は増加

[効果]

1) 店舗の売上増加

[アクティビティスキャン調査]

屋外テラス席の利用組/利用者数(11:00-23:00)

10月休日 10月平日

最大利用組数:<u>42組/日</u> 最大利用組数:<u>17組/日</u>

最大利用者数:<u>**98人/日</u> 最大利用者数:<u>42人/日**</u></u>

・屋外テラス席設置により、設置7店舗全体で

休日:30万円/日、平日:12万円/日程度の経済効果

(客単価3,000円/人とした場合)

[効果]

1) 店舗の売上増加

「店舗ヒアリング(n=12)]

売上前年同月比(参加店舗)



・大半の店舗は前年より売上減少したが 2-4店舗では売上増加が見られた

[V-RESASを基に作成]



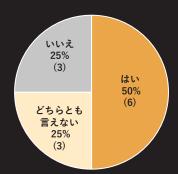
・埼玉県では外食業の消費が5-21%減少

ストリートテラスが売上・歩行者交通量の増加に寄与

1) 店舗の売上増加

「店舗ヒアリング(n=12)]

屋外テラス席・看板等の設置による 売上・集客に効果があったと感じますか?



[飲食店]

1席でも増えれば売上が上がるので良かった

「飲食店(テイクアウト)]

看板を見てテイクアウトを購入するお客様がいた 「物販店」

通りに商品を出すことで

通行人の目に留まりやすく集客につながった

<u>看板やワゴン設置による売上・集客効果</u>も見られた

[効果]

2) 屋外空間利用の需要増加 - 月毎の推移

「アクティビティスキャン調査】



平均滞在時間: <u>約60-120分</u> 最大滞在時間: <u>170分</u> 最大利用率: <u>80%</u>(12/15テーブル)

▶ テラス席の滞在時間は気温の影響を大きく受ける

[効果]

2) 屋外空間利用の需要増加

[店舗ヒアリング]

- **・テラス席を指定した予約**があった
- ・立ち飲み席利用の常連客ができた
- ・感染予防でテラス先を希望するお客様がいた
- ·寒**くなってからも**需要があった

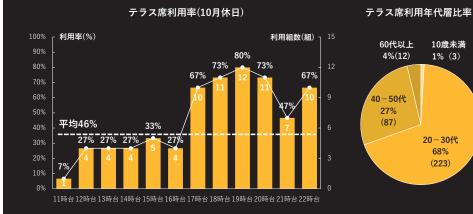




[効果]

2) 屋外空間利用の需要増加 - 利用傾向

「アクティビティスキャン調査」

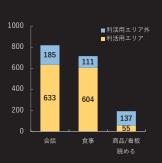


17時以降のディナー利用 / 20-30代の利用需要が高い

2) 屋外空間利用の需要増加 - 新たなアクティビティ

[アクティビティスキャン調査]

アクティビティ数TOP3(10月休日)







[効果]

3) 商店街・店舗のプロモーション

「参加店舗ヒアリング (n=12)]

ストリートテラスによる 広報効果があったと感じますか?



- ・立ち止まって看板を見るお客様がいた
- チラシを持ったお客様がいた
- 多くのメディアに取り上げられた



▶ PRによる<u>中長期的な顧客獲得へ寄与</u>

[効果]

3) 商店街・店舗のプロモーション

【メディア掲載】

- ・フジテレビ「めざましテレビ キラビト」(10月28日)
- ・テレビ埼玉「埼玉ビジネスウォッチ」(10月24日)
- ・TBS「Nスタ」(10月21日)
- ・テレビ朝日「グッド!モーニング」(9月23日)
- ・NHK「ニュースシブ5時」(9月7日)
- · 産経新聞全国版(9月18日)
- ·日本経済新聞全国版(8月14日)
- · @DIME (9月17日)
- · Yahoo!ニュース (9月7日)
- ・大宮経済新聞(9月7日)
- ・リビングさいたま(8月28日)
- ・J:COM 埼玉つながるNEWS(8月18日/25日)
- ·Living埼玉(8月19日)
- ・埼玉新聞
- ・さいたま市商店会応援ページ



[効果]

4) 公共空間の使い方の規範共有 / 各店舗の意識改革

- ●各店舗が**軒先部分を清掃**するようになった
- ●**白線からモノをはみ出さない**ようにする意識が見られた
- ●**通りに統一感**が現れた [店舗ヒアリング]





5) 商店街・店舗のコミュニケーション向上

- ●ストリートテラス・清掃活動などの共通の取組による交流
- ●参加店舗LINEグループでの連絡網・情報共有
- ●商店街への帰属意識が高まった [店舗ヒアリング]





清掃活動の様子

[効果]

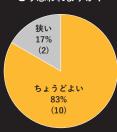
6) 軒先利活用と安全な歩行環境の両立

- ・実施時間外の什器撤収は適切に実施された
- ・実施に伴う事故やクレーム等は無かった
- ・軒先1mの広さでちょうどよいという店舗が8割

「参加店舗ヒアリング (n=13)]

椅子テーブルの出し入れなど 利活用の範囲(軒先1m)の広さは 運営面で課題はありましたか? どう思われますか?







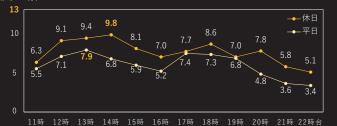
各店舗の適切な運用により事故等なく実施された

[効果]

6) 軒先利活用と安全な歩行環境の両立

[歩行者交诵量調查]

各時間帯の最大歩行者流量(8-11月最大値/地点C) (人/m*分)





歩行者サービス水準 ~27人/m*分 ○ やや困難

Great Streetの要件 全く混雑していない 3-4人/m*分 あらゆる種類の歩行が可能 8人/m*分 混雑し始め全体の速度が遅くなる 13人/m*分~

大規模開発地区関連交通計画マニュアル改訂版 Great Streets(Allan B. Jacobs,1995)

両側軒先を利活用した場合でも高い歩行者サービス水準

[今後に向けて]

「参加店舗ヒアリング (n=12)]

ストリートテラスの満足度は

いかがでしたか?



- 今後も継続的な軒先利用 を希望されますか?
- ・沿道がきれいになった (お客様からの声も)
- ・参加することのデメリットがない
- ・商店街が活気づく
- ・伸びしろがある取り組み
- ・メディアにより認知度が高まり 他の商店会から羨ましがられる
- **▶ 軒先1mの限られた道路の利活用により** 安全な歩行環境を担保しつつ店舗の売上増加/PRに寄与 一定の店舗満足度で継続的な軒先利活用が望まれる
- 今後、商店街主体で道路利活用を行う体制醸成へ

おおみやストリートテラス

STREET LUNCH

PARK ストリートランチ

ストリートパーク

STREET

STREET STREET PLANTS MEDIA

ストリートプランツ

ストリートメディア







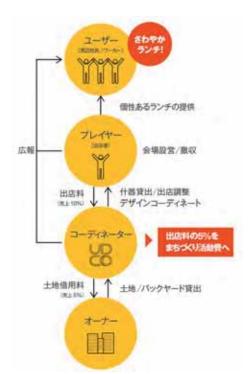


日常化 プレイヤー発掘

広場型利活用モデル ステークホルダー運営

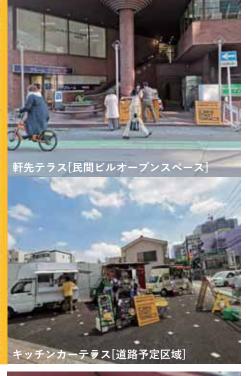
滞在環境/景観向上 植栽維持管理体制

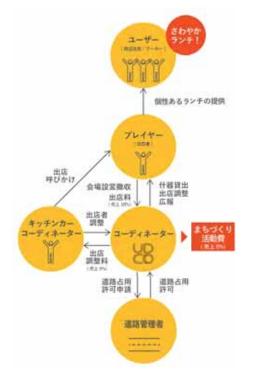
沿道景観向上 資金調達













ランチ販売所から"プレイス"へ - 滞在環境整備











街の縁を買ってみよう。

質えば買うほど街の縁が増えていく。



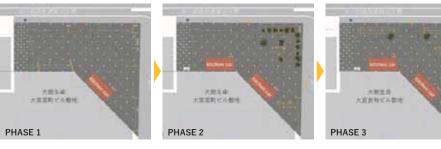
STREET
PLANTS





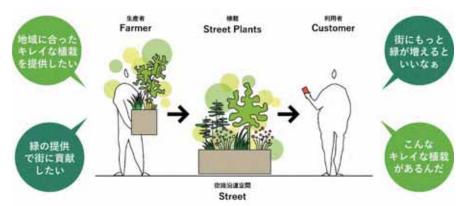


ランチ販売所から"プレイス"へ - インフラ整備













緑化促進(景観/快適性向上)×地域産業強化×緑化空間マネジメント体制構築

実証実験#001 2020.3.2-3.13

2つの方法で 購入することができます ロリコードよりアクセス



■A力油 | 自宅用に購入する

新の報を継やす取組にご教見置いた方へご自宅形として STREET PLANTS 海底(をお除け致します。

MEL ELMEAT. ONE DESTREE

**HATELERAR THE PRESENTATION OF THEFT.

LYBIDSON.

組入がは 2 街にストックする

作の様を地やす如何にこま聞き

調いた前間で展入に付き36月間

他CSTREET PLANTS IMEL 电装置电压电子

B. G.CHELL SHIROGOGOUR COMPLETERS CHARTEST SPECI.















実証実験=002 水川純温西温線

ストリートプランツを 「街にストックする」

1 ом телласефиевтал 2020.6.29 -7.27 жижими

SECURISH CHEET WITH STORES.

 他の様を増やす取扱へのごま等にして、 WEDサイトより3±月間・株の様具保証券のご思州を選まます。
 財産となる機能は、CM 取扱いなど接合()。

2 混んた植数が氷川緑道西道線に現れる 2020.7.28 10.28 ※ビボルボットル

・装件にお渡り流いた機能を、ストリートアラシッセして ・包は水川経道内波線 ○にて2×月間日散いたします。











[ストリートパーク]

沿道店舗の運営による飲食・休憩スペース

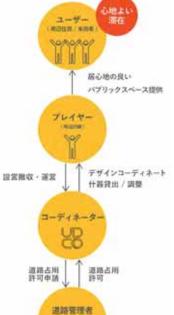


UDCOが道路予定区域を 6ヶ月間道路占用 [6/1-11/30]

どなたでも思い思いに過ごしていただける場所として 毎週土日に周辺3店舗が運営 (会場設営撤収・植栽水やりなど)

> ※地元飲食事業者の事業継続支援として 飲食店舗の店内不足席分を補完する オープンテラス席も検討中





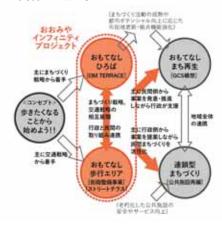
コンテンツ・ツールの掛け合わせによるストリートテラスの将来的展開 沿道建物 事道・路肩等 ストリートブランツ

"無理のない"日常を目指す

- →「リソース量」を考える資金/人/労力...
- →「マネジメントの単位」を考える「Officialize(公認化)できる範囲」を考えるストリート(商店街)全体/街区/向こう三軒両隣...
- できるところでできることをやる いきなり大風呂敷を広げない

インフィニティプロジェクトへの展開

主要回遊動線「インフィニティストリート」を設定しストリートテラスを展開することで、ビジョンの「おもてなし歩行エリア」の形成を進め、暮らしの質とエリアの価値向上を図る。そこで蓄積された知見やインキュベートされた事業者とともに、「おもてなしまち再生」や「連鎖型まちづくり」などの大規模公民連携事業を展開し、大宮らしい新たな日常の実現を目指す。





どの行政施策で実施するのかを定める

→お金の出どころを整理する

建設局(道路)/都市局(まちづくり)/経済局...

信頼を得る

- **→現場で汗をかき、対話を重ねる人材**が必要
- **→全体のコーディネーター**を明確にする